



CONO Kaasmakers, de lekkerste en eerlijkste kaas maken we samen!

Al meer dan honderd jaar doen onze veehouders en kaasmeesters hun best om op ambachtelijke wijze de lekkerste kaas te maken met echte aandacht voor mens, natuur en milieu. Dat zit in ons DNA. De beste zijn dat doe je niet alleen, dat doe je samen. Zo maken wij de lekkerste kaas om met elkaar van te genieten. Smaakvolle en eerlijke producten genieten de voorkeur van onze bewuste klanten en consumenten. Daarom strijden wij tegen smaakvervlakking, zijn we toonaangevend op het gebied van maatschappelijk verantwoord ondernemen en gaan wij voor een eerlijke marge in de hele keten.

CONO Kaasmakers is een zuivelonderneming die haar voornaamste merk Beemster zowel binnen als buiten Europa vermarkt en is met ca. 170 medewerkers een succesvolle onderneming. Wij produceren al meer dan een eeuw (Nederlandse) kaas van de allerhoogste kwaliteit. In Nederland heeft CONO Kaasmakers een unieke en ijzersterke marktpositie opgebouwd. Wij leveren aan zowel foodretail, kaasspecialzaken en foodservice. Daarnaast zijn wij actief op de internationale markt. In 2016 hebben we onze nieuwe kaasmakerij volledig in gebruik genomen. Om aan al onze ambitieuze groeiplannen te kunnen voldoen, zijn we op zoek naar een

JUNIOR ACCOUNTMANAGER RETAIL

Wat ga je doen?

De uitdaging voor de Junior Accountmanager Retail is tweeledig: Het zelfstandig managen van enkele retail accounts en het ondersteunen van het retail sales team.

Belangrijk voor het managen van retail accounts is het leveren van een sterke bijdrage aan het maximaliseren van onze marktpositie en het planmatig uitbouwen van onze positie in het retailkanaal. Hoe creëer je kansen voor zowel CONO Kaasmakers als voor onze retailpartners? Hoe vergroot je de categorie omzet bij een klant en waar kun je met ons merk toegevoegde waarde bieden? Je gaat een aandeel leveren aan het vormgeven, implementeren en uitvoeren van onze accountplannen. Je bouwt aan en onderhoudt relaties met klanten ter ondersteuning van onze commerciële doelstellingen en je bent deels verantwoordelijk voor deze doelstellingen. Tevens adviseer je klanten over markt- en categorie ontwikkelingen.

Daarnaast ben je verantwoordelijk voor de ondersteuning van het retail sales team, zowel commercieel als administratief. Belangrijke activiteiten zijn het registreren van afzetgegevens, het uitwerken van actieschema's, het maken van actieformulieren, het invullen van het brandplan, het voorbereiden van rapportages en het opstellen van wekrapporten en omzetstaten.

Je krijgt de vrijheid om je te ontwikkelen, om te leren en om je kennis over de markt te vertalen naar een succesvolle positionering met aansprekende resultaten. Intern werk je nauw samen met je collegae van marketing, trademarketing en foodservice.

Wie zoeken wij?

Wij zoeken een oprechte en uitgesproken persoonlijkheid met passie voor sales; iemand met een positieve drive en een hands-on mentaliteit. Je bent betrokken en je voelt je verbonden met de nieuwe generatie, de Millennials. Je bent een communicator en samenwerken is jouw kracht. Je denkt in oplossingen, ziet mogelijkheden en kansen en bent een tikkeltje eigenzinnig. Tevens beschik je over een relevante HBO/WO opleiding en ervaring met het salesvak binnen foodretail (FMCG).

Wat bieden wij?

Werken bij CONO Kaasmakers betekent werken in een team waarbij kwaliteit, betrokkenheid, trots en eigenzinnigheid op nummer één staan. Kenmerkend voor onze organisatie is dat er mensen werken met een

gezonde dosis eigenwijsheid en Hollandse nuchterheid. Een uitdagende functie met vrijheid in een dynamische organisatie. Natuurlijk past hierbij een marktconform salaris met bijbehorende secundaire arbeidsvoorwaarden. Maar belangrijker: wij bieden een functie waarin je je kunt ontwikkelen en je je passie en vakbekwaamheden kwijt kunt; waar je kunt werken met een prachtig product en een sterk merk in een enthousiast team.

Wie zijn wij?

De CONO organisatie heeft zich de afgelopen jaren sterk ontwikkeld en levert haar producten aan zowel de kaasspecialisten als aan foodretail en foodservice. Binnen foodretail is Beemster één van de grootste en snelstgroeiende A-merken.

Jaarlijks levert CONO in totaal ca.30 miljoen kilo kaas aan haar klanten in Nederland, België, Duitsland, Amerika en overige landen. Inmiddels is CONO druk doende haar afzetmarkt verder te vergroten en uit te breiden. Daarnaast verwachten we nationaal en internationaal verder te gaan groeien.

Solliciteren?

Herken je jezelf in dit veelzijdige profiel en spreekt deze functie je aan, dan verzoeken wij je om je motivatie met CV te mailen aan personeelszaken@cono.nl. Voor inhoudelijke informatie over de functie kun je contact opnemen met Kee van Doorn (HR Manager), tel.: 0299 – 689 200.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.